



ACCOUNT & OPERATIONS MANAGER

TU TE SENS L'ÂME D'UN COMMERCIAL ET TU VEUX REJOINDRE UNE ÉQUIPE JEUNE ET DYNAMIQUE ?

En tant que responsable B2B pour notre agence à Bruxelles, tu seras chargé de développer le portefeuille clients :

- Tu prospectes et planifies tes rendez-vous
- Tu rencontres les clients et en ramènes des nouveaux
- Tu informes les clients du fonctionnement de Choux de Bruxelles et des possibilités/avantages pour le client.

En tant que gestionnaire de compte B2B, tu es un véritable entrepreneur. Tu n'as pas peur de pousser les portes et d'aller à la rencontre de potentiels clients !

Tu connais le fonctionnement du marché B2B et tu sais utiliser tes connaissances et tes relations pour faire progresser Choux de Bruxelles.

CONTACT

dorian@chou.be

TU ES :

- Le visage de Choux de Bruxelles
- Le lien crucial entre les clients et Choux de Bruxelles
- Responsable de la croissance et de la notoriété de Choux de Bruxelles
- Un acteur fort dans le domaine du conseil commercial
- Constamment attiré par de nouvelles opportunités commerciales
- Parfaitement bilingue NL/FR
- Tu as un vrai réseau
- Tu as de solides compétences en matière de communication et de planification
- Tu as une attitude positive

Choux de Bruxelles offre un environnement de travail très attractif avec des possibilités d'évolution personnelle et professionnelle.

Tu recevras une formation interne et rejoindras une équipe motivée qui souhaite contribuer à la croissance de Choux de Bruxelles.



CHOUX *De* **BRUXELLES**

catering, venues, restaurants, guestrooms